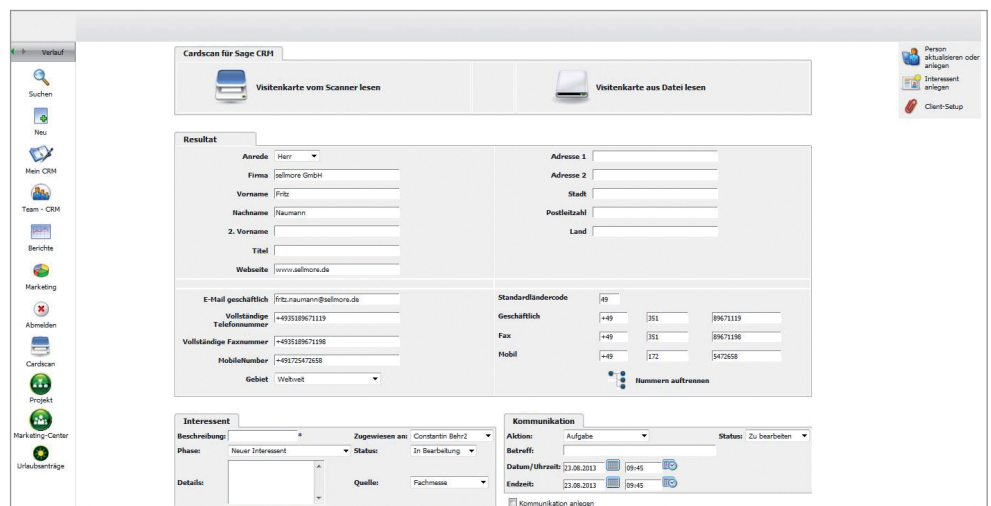


CardScan

Visitenkartendaten ohne manuelle Eingabe ins Sage CRM übertragen

Das Add-on

CardScan für Sage CRM erleichtert das Handling mit neuen Kontaktdaten. Dabei ist es mehr als ein Desktop-Gerät zum raschen und zuverlässigen Importieren von Visitenkarten oder anderen Kleinformaten. Der Kartenleser ist nur eine Schnittstelle zur eigentlichen Verbesserung: die exklusive Software, die in Verbindung mit Ihrem CRM-System wirksam wird.



Anzeige der gescannten Daten

Kontaktdaten zuverlässig ins CRM importieren

Mit dem Visitenkarten-Scanner können Visitenkarten schnell und in guter Qualität ins Sage CRM importiert werden. Dabei ist die CardScan Software eigenständig anwendbar. Erst durch das Add-on erfolgt der Transfer der Kontakt- und/oder Kommunikationsdaten in Sage CRM.

Informationen wie Firmenname, Vorname, Nachname, Postleitzahl, Ort, Straße, Telefon oder E-Mailadresse sind mit CardScan automatisch den korrekten Feldern zugeordnet. So bleibt Ihnen viel Arbeit erspart. Informationen, die Sie für Ihr Marketing oder ein modernes Kundenmanagement benötigen, sind jederzeit im CRM System abrufbar und können z.B. durch eine direkte Terminvergabe beim Anlegen der Person einfach nachbereitet werden.

Im Lieferumfang ist neben der Schnittstelle zu Sage CRM der Kartenscanner CardScan® Executive von Dymo enthalten.

Die Hauptfunktionen im Überblick

- Datenübernahme von Visitenkarten und anderen Kleinformaten in das CRM-System
- Import von Screenshot z.B. Impressum, E-Mail-Disclaimer
- Scannen der Daten - manuelle Eingabe von zusätzlichen Daten möglich
- automatische Dublettenprüfung
- Termine für angelegten Kontakt erstellen
- zusätzliches Ablegen der Grafik im CRM-System
- automatische Zuordnung der Personen zu Firmen
- Quelle des Kontaktes wird übertragen

Mit dem CardScan für Sage CRM können Sie rasch und zuverlässig gedruckte Kundeninformationen in Ihr CRM System importieren.