

6 ERFOLGREICHE WEGE, WIE SAGE 100 CRM IHNEN HILFT, ZU WACHSEN.

Die Kunden- und Kontaktmanagementlösung für kleine und mittlere Unternehmen, welche ihre Vertriebsprojekte schnell gewinnen und gleichzeitig Produktivität und Abschlussquoten steigern wollen.

Greifen Sie jederzeit auf aktuelle Kundendaten zu und bereiten Sie sich unterwegs auf wichtige Meetings vor.

6

„Es war hervorragend, letzte Woche durch Europa zu reisen und von überall auf der Welt unser Kundenmanagement System nutzen zu können.“

Ori Saban, Managing Director, AGS Solar

1

Bieten Sie Ihren Managern Echtzeitzugriff auf Kennzahlen und damit wichtige Erkenntnisse zur erfolgreichen Steuerung ihrer Teams.

„Im Wettbewerb benötigen Sie akkurate Informationen für schnelle und sichere Entscheidungen. Das haben wir mit Sage 100 CRM erreicht.“

Chakri Wicharn, Information Manager, Fuji Xerox, Thailand

2

Die zentrale Sicht auf Ihre Kundenaktivitäten ermöglicht Ihnen eine erfolgreiche Unternehmenssteuerung.

„Innerhalb der letzten vier Jahre haben wir den Umsatz um etwa 60% gesteigert. Ohne Sage 100 CRM wären wir dazu nicht in der Lage gewesen.“

Karen Zfaty, Director, Marketing Info Systems, PARS

5

Nutzen Sie zentral abgelegte Daten zur Analyse Ihrer Vertriebsaktivitäten sowie zur schnellen und faktenbasierten Entscheidungsfindung.

„Im gesamten Unternehmen haben wir einen Effizienzzuwachs von 60% erreicht.“

Ayda Hornak, Infrastructure and Innovation Manager, Waivestar Group

Arbeiten Sie auch unterwegs effektiv

Gewinnen Sie wertvolle Einblicke

Nutzen Sie Wissen zur Steigerung der Profitabilität

Erhöhen Sie die Effizienz Ihres Unternehmens

Verkaufen Sie smarter, schneller und erfolgreicher

Erhöhen Sie die Produktivität Ihres Teams

SAGE 100 CRM

Ermöglichen Sie Ihrem Vertrieb sich auf die profitabelsten und wahrscheinlichsten Projekte zu konzentrieren.

„In den ersten 3 Monaten dieses Geschäftsjahres haben wir bereits 60% des Umsatzes aus dem Vorjahr erreicht.“

Larry Leeds, CPA, Gibson Teldata

4

Bieten Sie Ihren Teams schnellen und einfachen Zugriff auf die aktuell benötigten Informationen.

„Das einfache und flexible System hat uns die rasche Implementierung unseres Vertriebsmodells erlaubt und damit zu einem Wachstum von 240% beigetragen.“

Toby Pannell, Managing Director, Katalina Media

3