Merlin CPQ

One configurator – endless possibilities

CAS SOFTWARE

Merlin CPQ für ein nachhaltiges Konfigurationserlebnis

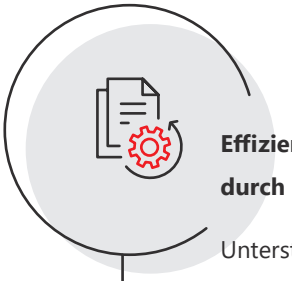
Kunden wünschen sich verstärkt individuelle Lösungen und mehr Unterstützung bei der Produktauswahl. Produktneuheiten haben immer kürzere Entwicklungszyklen, beschleunigt entstehen neue Produktvarianten. Dadurch wird der Vertriebsprozess zunehmend komplexer – insbesondere für Unternehmen mit variantenreichen Produktwelten.
Die Gestaltung von effizienten Prozessen und die transparente Datenpflege werden zu Herausforderungen, die ohne eine CPQ-Software kaum zu meistern sind.

Vertrauen Sie Merlin CPQ, dem leistungsstarken CPQ-System der CAS Software AG für branchenspezifische Anforderungen. Vereinfachen Sie Ihre Angebots- und Vertriebsprozesse, gestalten Sie einzigartige Kauferlebnisse und begeistern Sie Ihre Kunden mit individuellen Konfigurationen in Echtzeit.

Seit mehr als 30 Jahren entwickeln wir erfolgreich CPQ-Systeme für Großkunden und KMUs – branchenoffen und international. Wir begegnen Ihnen auf Augenhöhe und unterstützen Sie mit unserer langjährigen Erfahrung in der Umsetzung von CPQ-Projekten: Von der Konzeption über die Implementierung bis zum Livegang und darüber hinaus sind wir für Sie da.

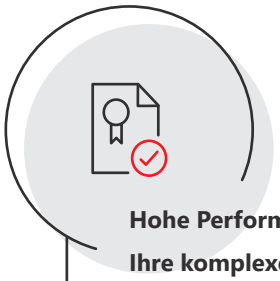
Lassen Sie uns gemeinsam Ihre Herausforderungen lösen, Ihr Business auf ein neues Level heben und Ihre Kunden für Ihren nachhaltigen Unternehmenserfolg begeistern – wir freuen uns auf die Zusammenarbeit.

Ihr Mehrwert mit Merlin CPQ



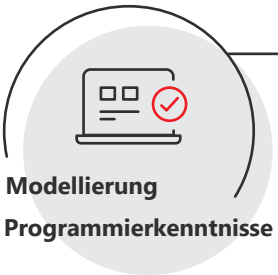
Effizienzsteigerung im Vertrieb durch optimale Kollaboration

Unterstützen Sie Ihren Vertrieb bei der schnellen Produktfindung, der fehlerfreien Angebotserstellung und ermöglichen Sie eine reibungslose Zusammenarbeit auf Basis einer Plattform.



Hohe Performance für Ihre komplexe Produktwelt

Profitieren Sie von einer leistungsstarken und endlos skalierbaren Technologie, um Ihre wachsende Produktvielfalt spielend zu managen und komplexe Kalkulationen in Sekundenschnelle zu berechnen.



Agile Modellierung ohne Programmierkenntnisse

Entlasten Sie Ihre Produktexperten mit intuitiven Regelmodellierungen und direkten Testmöglichkeiten.

Immer auf dem Laufenden dank optimaler Wissenstransparenz

Nutzen Sie Merlin CPQ als Stand-alone-Lösung oder integriert in Ihrer Systemlandschaft, um Lücken zwischen Vertrieb und Produktion standortübergreifend zu schließen.

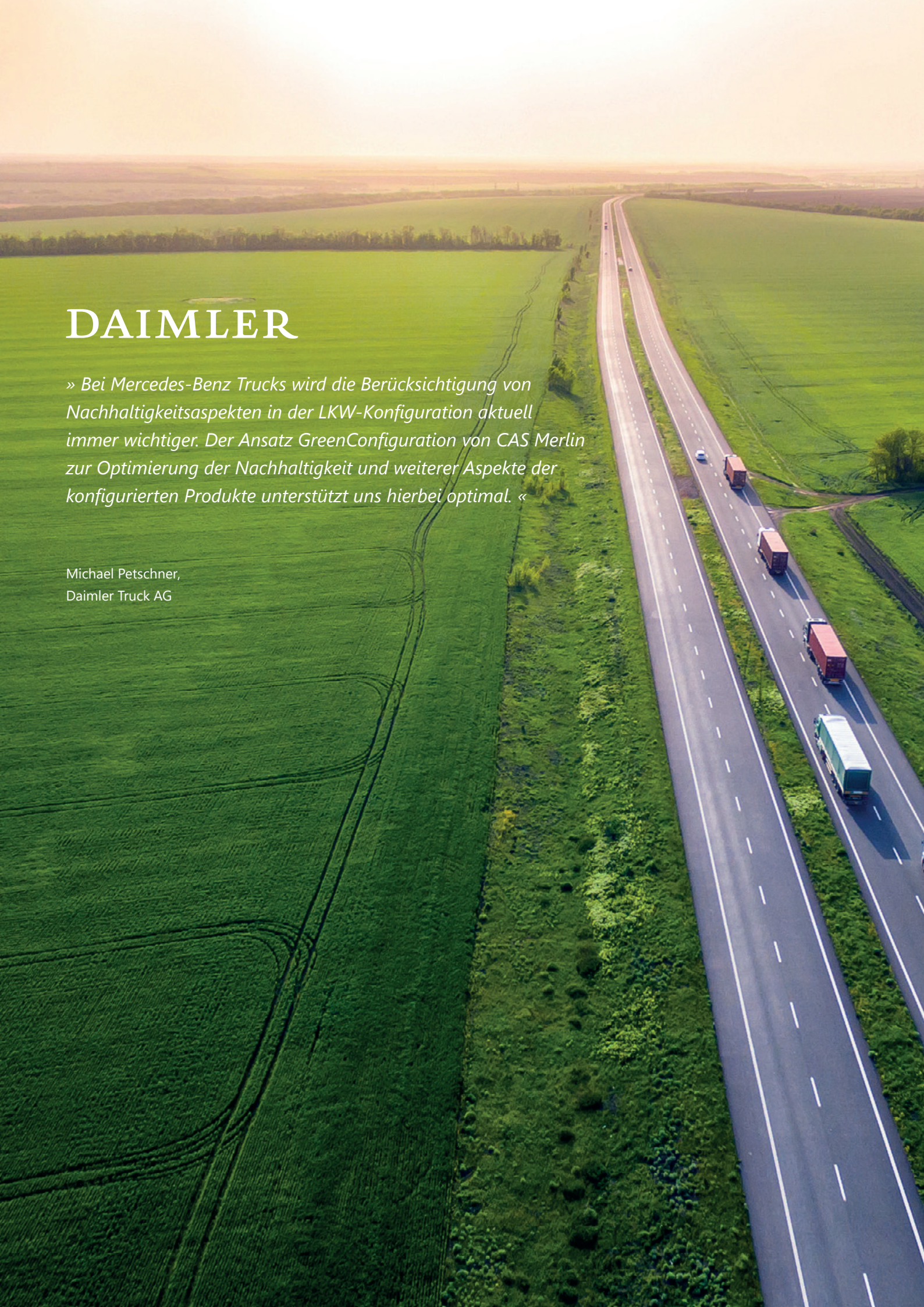
Nachhaltig begeisternde Einkaufserlebnisse

Inspirieren Sie Ihre Kunden mit vielseitigen Visualisierungen Ihrer Produktwelt und faszinieren Sie mit Nachhaltigkeitsinformationen zu jeder Konfigurationsentscheidung.

Größtmögliche Freiheit für alle Bedürfnisse Ihres Unternehmens

Merlin CPQ ist eine modulare Konfigurationslösung, die sich Ihren branchenspezifischen Anforderungen flexibel anpasst, um Ihre individuellen Prozesse optimal zu unterstützen und Ihre komplexe Produktvielfalt effizient abzubilden. Denn so einzigartig wie Ihr Unternehmen so exklusiv ist Ihre CPQ-Lösung.

Nähere Infos zu den Modulen



DAIMLER

» Bei Mercedes-Benz Trucks wird die Berücksichtigung von Nachhaltigkeitsaspekten in der LKW-Konfiguration aktuell immer wichtiger. Der Ansatz GreenConfiguration von CAS Merlin zur Optimierung der Nachhaltigkeit und weiterer Aspekte der konfigurierten Produkte unterstützt uns hierbei optimal. «

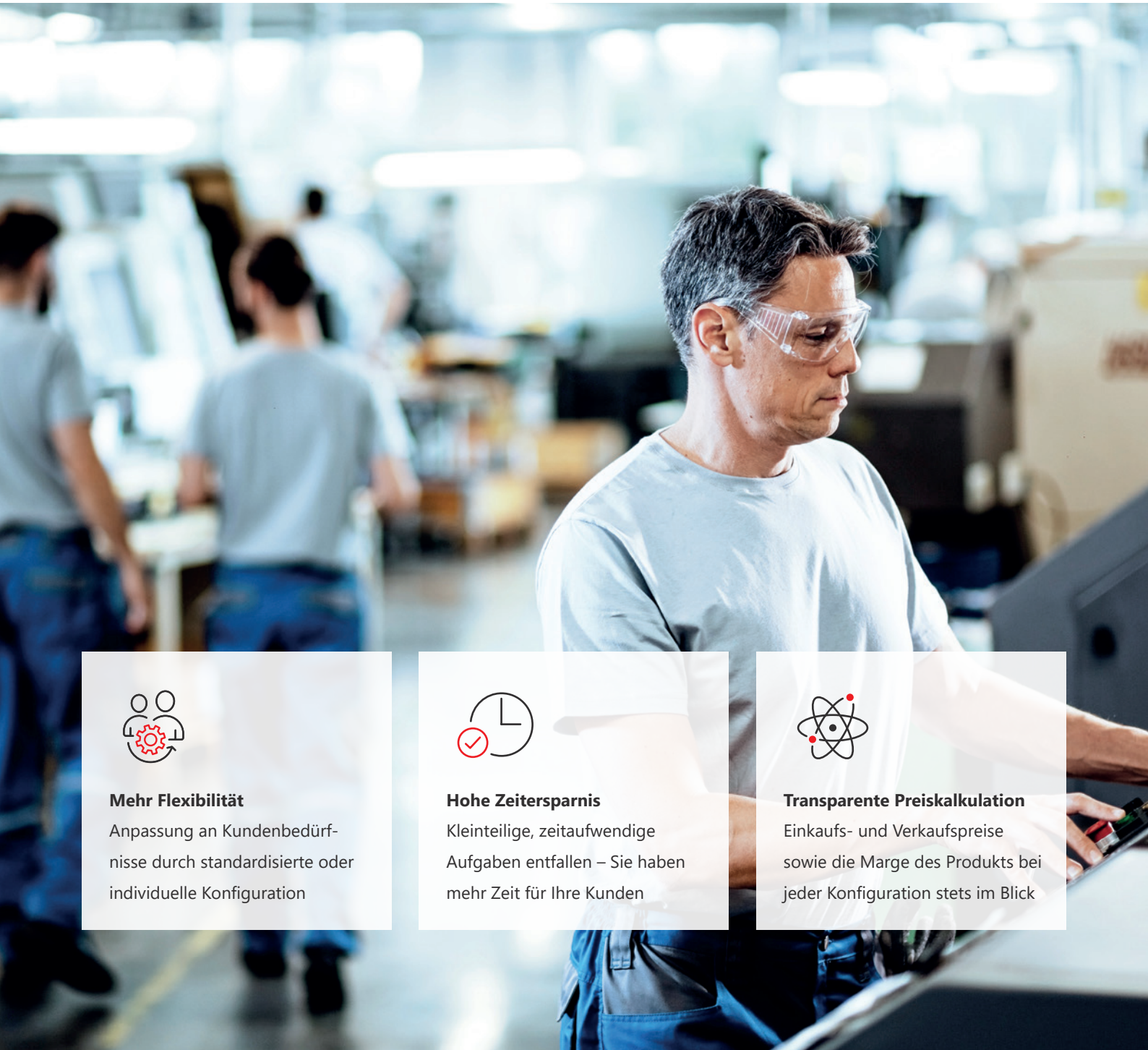
Michael Petschner,
Daimler Truck AG

M.Sales

Intuitiver Konfigurator für Ihren Vertrieb

Bei M.Sales steht Ihr Vertriebsmitarbeiter als Anwender im Fokus. Intuitiv wird er durch die Produktkonfiguration geführt und erhält alle Informationen für individuelle Kalkulationen sowie zur Konfiguration von hochwertigen Angeboten Ihrer Produkte und Dienstleistungen. So gestalten Sie mit dem Guided-Selling-Prinzip effizientere Verkaufsgespräche und begeistern mit mehr Kundenfokus.

Jetzt live erleben



Mehr Flexibilität
Anpassung an Kundenbedürfnisse durch standardisierte oder individuelle Konfiguration

Hohe Zeitersparnis
Kleinteilige, zeitaufwendige Aufgaben entfallen – Sie haben mehr Zeit für Ihre Kunden

Transparente Preiskalkulation
Einkaufs- und Verkaufspreise sowie die Marge des Produkts bei jeder Konfiguration stets im Blick

Heben Sie Ihre Vertriebseffizienz auf ein neues Level

Zielgerichteter Multi-Channel-Vertrieb
Bilden Sie einen effizienten Multi-Channel-Vertrieb ab, bei dem alle Anwender auf den gleichen Wissenspool zugreifen.

Dokumentengenerierung mit Live-Vorschau
Verfolgen Sie Änderungen parallel zur Konfiguration in einer Angebotsvorschau – live und ohne aufwendige Zwischenschritte.

Transparente Kalkulation und Preisgestaltung
Behalten Sie Einkaufs- und Verkaufspreise sowie die Marge des Produkts mit zusätzlichen Verkaufsargumenten stets im Blick.

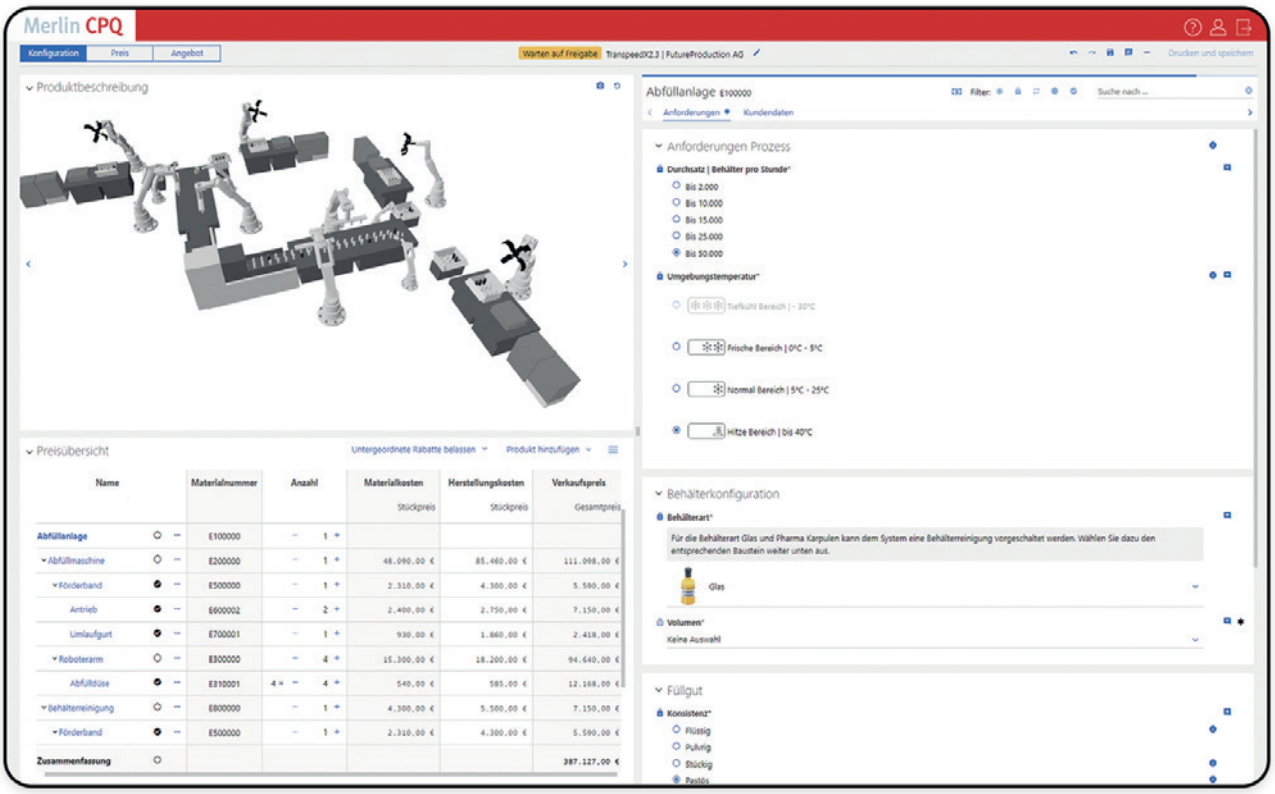
Automatische Prüfung technischer Machbarkeit
Der automatische Abgleich des Regelwerks mit der Konfiguration lässt ungültige Produktlösungen nicht zu.

Unterstützung von Up-Selling und Cross-Selling
Profitieren Sie während der Konfiguration von passenden Erweiterungsvorschlägen, wie z. B. der Empfehlung von speziellem Zubehör.

Hochwertige Angebotserstellung in Ihrem Design
Ob Schrift, Farbe oder Grafiken – Ihre Angebote gestalten Sie ganz einfach nach Ihren Vorstellungen und in Ihrem Corporate Design.

Smarte Empfehlungen mit Recommender-Systemen
Basierend auf künstlicher Intelligenz unterstützen Empfehlungssysteme Ihren Vertrieb bei der schnellen und passenden Konfiguration.

Intuitive Produktfindung
Das Guided-Selling-Prinzip führt Sie schnell und unkompliziert über die moderne Vertriebsoberfläche zur individuellen Kundenlösung.



Behalten Sie alle Produktinformationen mit M.Sales im Blick

AIRBUS

» The Airbus Upgrade Configurator from CAS Software AG enables us to lead Airbus forward. «

Jerome Javelle,
Head of Design Office bei Airbus

M.Customer

Online-Konfigurator für Ihre Endkunden

Mit M.Customer begeistern Sie Ihre Kunden mit einem außergewöhnlichen Produkterlebnis noch vor der aktiven Vertriebsphase auf Ihrer Webseite. Die moderne Oberfläche des Online-Konfigurators in Ihrem Corporate Design führt Ihre Kunden mithilfe einer intuitiven Nutzerführung durch die Produktkonfiguration und sorgt bereits am ersten Touchpoint für ein einzigartiges Kauferlebnis.

Emotionales Kundenerlebnis
Begeistern Sie Ihre Kunden mit visuellen Features und einer intuitiven Nutzerführung

Visuelle Konfiguration
Machen Sie Ihre Produkte mit vielseitigen Visualisierungen online greifbar

Effizienter Lead Generator
Optimieren Sie die digitalen Touchpoints zu Ihren Kunden – Leads landen direkt im Postfach

Heben Sie Ihre Kundenbeisterung auf ein neues Level

▲ Führen Sie Ihren Kunden intuitiv durch die Produktkonfiguration mit M.Customer

Automatische Anfrageübermittlung
Ihre Kunden können direkt aus der Konfiguration heraus mit Ihnen in Kontakt treten – Wunschkonfiguration inklusive.

Emotionale Produktpräsentation
Mit Bildern und Beschreibungen angereicherte Produktwelten garantieren einmalige Produkterlebnisse.

Vorprofilierung Ihrer Kunden
Steigern Sie die Effizienz im Vertrieb durch die Profilierung qualifizierter Leads im Vorfeld.

Praktische Shop-Anbindung
Integrieren Sie den Konfigurator in Ihre Shoplösung und bieten Sie Ihrem Kunden eine zentrale Plattform für Ihre Produktvielfalt.

M.Customer im Corporate Design
Profitieren Sie von der gestalterischen Freiheit für einen nahtlosen Übergang in Ihre Produktwelt.

Faszinierende Visualisierungen
Mithilfe von dynamisch erzeugten Bildern werden Ihre Produkte für Kunden greifbar.

M.Model

Smarter Manager für Ihre Produktexperten

Mit M.Model bilden Sie Ihre gesamte Produktwelt in einem zentralen Wissensspeicher für Ihr Unternehmen ab – intuitiv und agil, ganz ohne Programmierkenntnisse. Das gesamte Team arbeitet von überall und zu jeder Zeit mit dem aktuellen Produktportfolio für eine fehlerfreie Angebotserstellung und smarte Produktstrukturierung sowie für schnelle Vertriebsprozesse.

Zur Tutorial-Playlist

Unkomplizierte Skalierbarkeit
Leistungsstarke Technologie für eine optimale Skalierbarkeit des Regelwerks

Agile Modellierung
Anwenderfreundliche Regelmodellierung mit direkten Testmöglichkeiten

Zentrale Wissensbasis
Optimale Wissenstransparenz durch zentral gespeicherte Daten

Heben Sie Ihre Datentransparenz auf ein neues Level

Zentraler Wissensspeicher für Ihr Unternehmen
Verwalten Sie Ihr gesamtes Produktwissen inklusive Logiken und Abhängigkeiten an einem zentralen Ort – transparent und intuitiv.

Anlegen von Workflows und Benachrichtigungen
Definieren Sie Freigabeprozesse und legen Sie fest, wer bei welcher Konfiguration benachrichtigt werden soll.

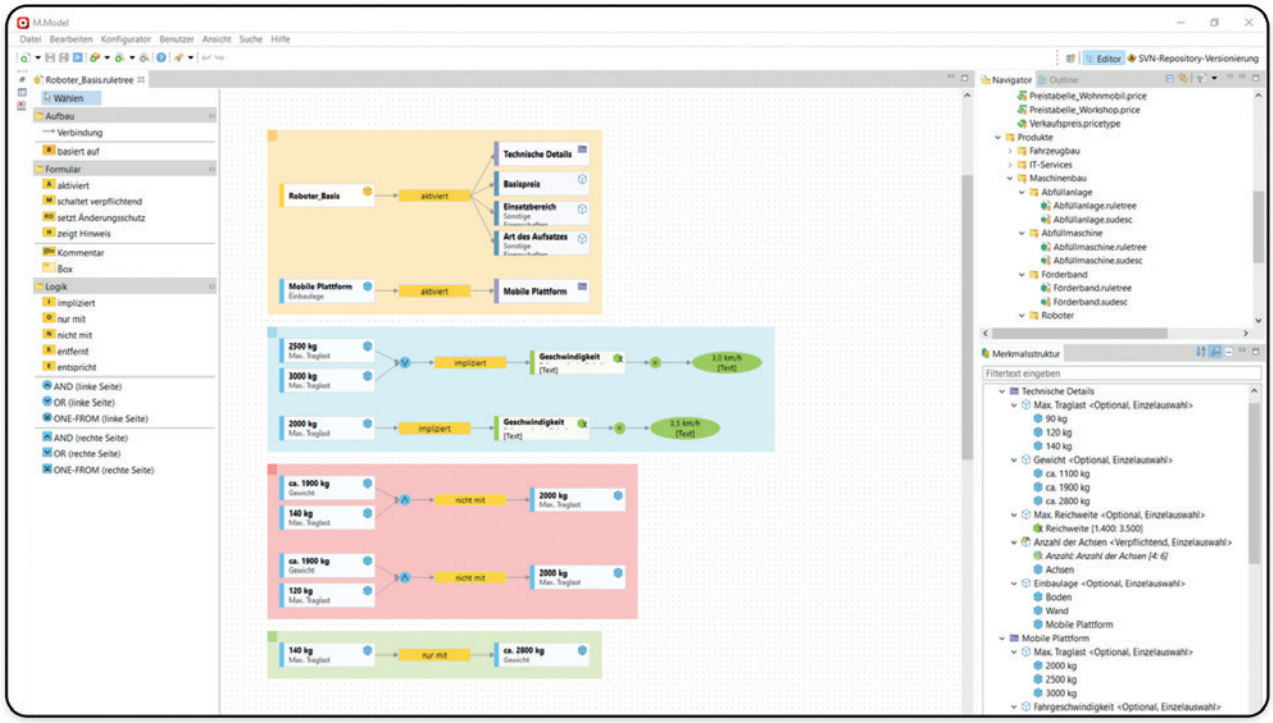
Automatischer Logikcheck der Regelwelt
Praktische Unterstützung bei der Modellierung:
Mit dem automatischen Logikcheck sind ungültige Produktkombinationen nicht möglich.

Grafische oder tabellarische Regelmodellierung
Bilden Sie Ihre Regelwelt grafisch oder mithilfe der tabellarischen Regelmodellierung ab.

Standard-Konnektoren zum Datenimport
Vermeiden Sie doppelte Datenpflege und importieren Sie Produktdaten sicher aus Drittsystemen wie ERP-, PLM- oder CRM-Systemen in Ihre Modellierungssoftware.

Direktes Testen von Regelwerken
Passen Sie Ihr Regelwerk jederzeit unkompliziert an und testen Sie neue Regeln in Echtzeit.

Abbildung von Templates, Grafiken und Texten
Erstellen Sie hochflexible Dokumentvorlagen mit regelbasierten Grafiken und Texten.



▲ Intuitive Regelmodellierung ganz ohne Programmierkenntnisse

M.Core

Der leistungsstarke Rechenkern

Mit M.Core werden individuelle Konfigurationslösungen dank ausgeklügelter Algorithmen in Sekundenschnelle kalkuliert. Ob Familienbetrieb aus dem Mittelstand oder international agierender Großkonzern – der leistungsstarke Rechenkern skaliert gültige Angebote mit 100.000 Abhängigkeiten und mehr blitzschnell ab.

Schnelle Berechnung Ihres Regelwerks
Profitieren Sie von der starken Performance des DPLL-basierten Rechenkerns zur Lösung logischer Erfüllbarkeitsprobleme

Passgenaue Lösungsfindung
Generieren Sie passgenaue und kostenoptimale Konfigurationen mit dem best-first search Algorithmus

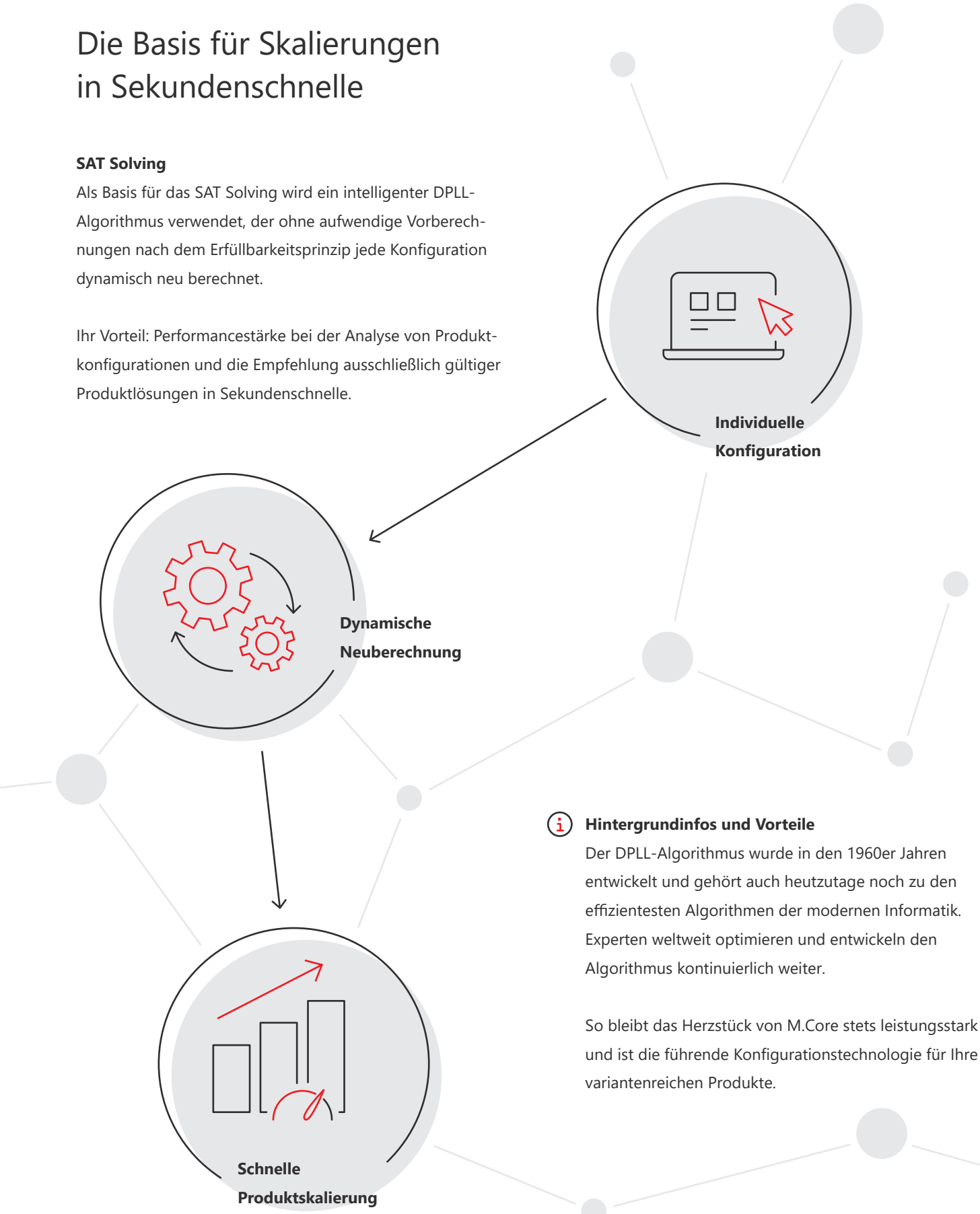
Multikriterielle Optimierung und Autocomplete
Optimieren Sie die Konfiguration nach mehreren vom Benutzer individuell gewählten und gewichteten Dimensionen

Die Basis für Skalierungen in Sekundenschnelle

SAT Solving

Als Basis für das SAT Solving wird ein intelligenter DPLL-Algorithmus verwendet, der ohne aufwendige Vorberechnungen nach dem Erfüllbarkeitsprinzip jede Konfiguration dynamisch neu berechnet.

Ihr Vorteil: Performancestärke bei der Analyse von Produktkonfigurationen und die Empfehlung ausschließlich gültiger Produktlösungen in Sekundenschnelle.



Hintergrundinfos und Vorteile

Der DPLL-Algorithmus wurde in den 1960er Jahren entwickelt und gehört auch heutzutage noch zu den effizientesten Algorithmen der modernen Informatik. Experten weltweit optimieren und entwickeln den Algorithmus kontinuierlich weiter.

So bleibt das Herzstück von M.Core stets leistungsstark und ist die führende Konfigurationstechnologie für Ihre variantenreichen Produkte.

M.Variety

Unser Modul für Variantenmanagement

Je mehr Varianten Ihre Produktwelt bietet, desto schwieriger wird es, einen Überblick über alle Varianten und deren Eigenschaften zu behalten. Hierbei kann Ihnen M.Variety helfen. Auf Basis anschaulicher Variantenbäume erhalten Sie eine schnelle Übersicht über Ihren Lösungsraum. Eine Analyse der getätigten Konfigurationen zeigt Ihnen, bspw. wie oft welche Variante verkauft wurde und zu welchem Preis.

Schnelle Angebotsübersicht
Erhalten Sie dank der intuitiven Cockpit-Ansicht einen Überblick über Ihre angebotenen Produkte

Frühzeitig reagieren
Nutzen Sie verschiedene Analysekennzahlen, um Highrunner und Lowrunner schnell zu identifizieren

Einfacher Variantenabgleich
Vergleichen Sie verschiedene Varianten auf Basis geeigneter individueller Metadaten

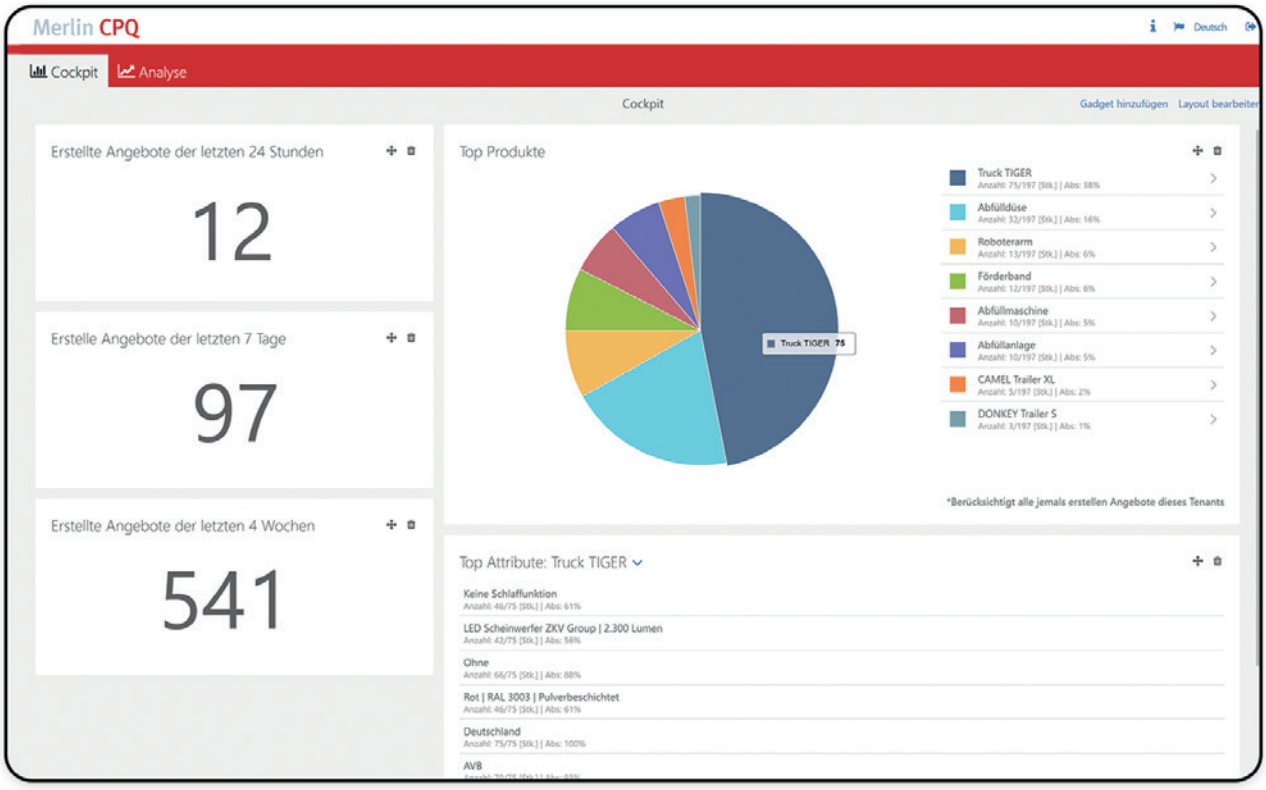
Heben Sie Ihr Variantenmanagement auf ein neues Level

Mehrwerte durch Datenanalyse
Identifizieren Sie die teuerste oder die günstigste Variante in Ihrem Produktportfolio. Außerdem lassen sich auf Basis dieser Erkenntnisse wertvolle Informationen für das Produktmanagement gewinnen.

Individuelles Cockpit
Diese Ansicht bietet wertvolles Wissen über Ihre High- und Lowrunner. Charakteristika verschiedener Märkte und regionale Unterschiede werden sichtbar. Außerdem ist ein Blick auf erstellte Angebote aus einem Zeitraum oder in einer bestimmten Phase möglich.

Begeisterndes Zusammenspiel
Die nahtlose Integration zwischen M.Sales und M.Variety zeigt jedem Vertriebsmitarbeiter wie eine bereits begonnene Konfiguration bspw. am häufigsten vervollständigt wurde oder wie die günstigste Variante aussehen würde.

Umfassende Transparenz
M.Variety ermöglicht den Vergleich der erstellten Konfiguration mit anderen Konfigurationen. Bewerten Sie so Ihr Angebot hinsichtlich bestimmter Kriterien wie CO2-Ausstoß oder Marge.



▲ Gewinnen Sie einen Überblick über Ihre Konfigurationen mit M.Variety

M.Hub

Workflow-Manager für alle Stakeholder

Schaffen Sie mit M.Hub die digitale Basis für eine kollaborative Arbeit für alle Stakeholder und über Unternehmensgrenzen hinweg. Kunden können interaktiv an einer Konfiguration mitarbeiten und jederzeit Feedback geben. Entscheidende Kommunikationsprozesse lassen sich direkt dokumentieren und Workflows entsprechend steuern. Durch den Einsatz von M.Hub erreichen Sie ein unvergleichliches Nutzererlebnis und ermöglichen eine neue Art der Zusammenarbeit.
Das CPQ-Prinzip wird weiter ausgebaut und neu gedacht.

Kollaborative Arbeit
Vernetzen Sie Teams und Stakeholder über Unternehmensgrenzen hinweg

Effektiverer Auftragsprozess
Dokumentieren Sie nebenläufige, aber entscheidende Abstimmungen und Prozesse

Kundenzentrierter denn je
Interagieren Sie mit Ihren Kunden in Echtzeit und rücken Sie deren Wünsche weiter ins Zentrum

Heben Sie Ihre Kollaboration auf ein neues Level

Inbox

Die Inbox gibt Ihnen den perfekten Überblick über alle Konfigurationen inklusive Status zu jeder Zeit.

Workflow-Management

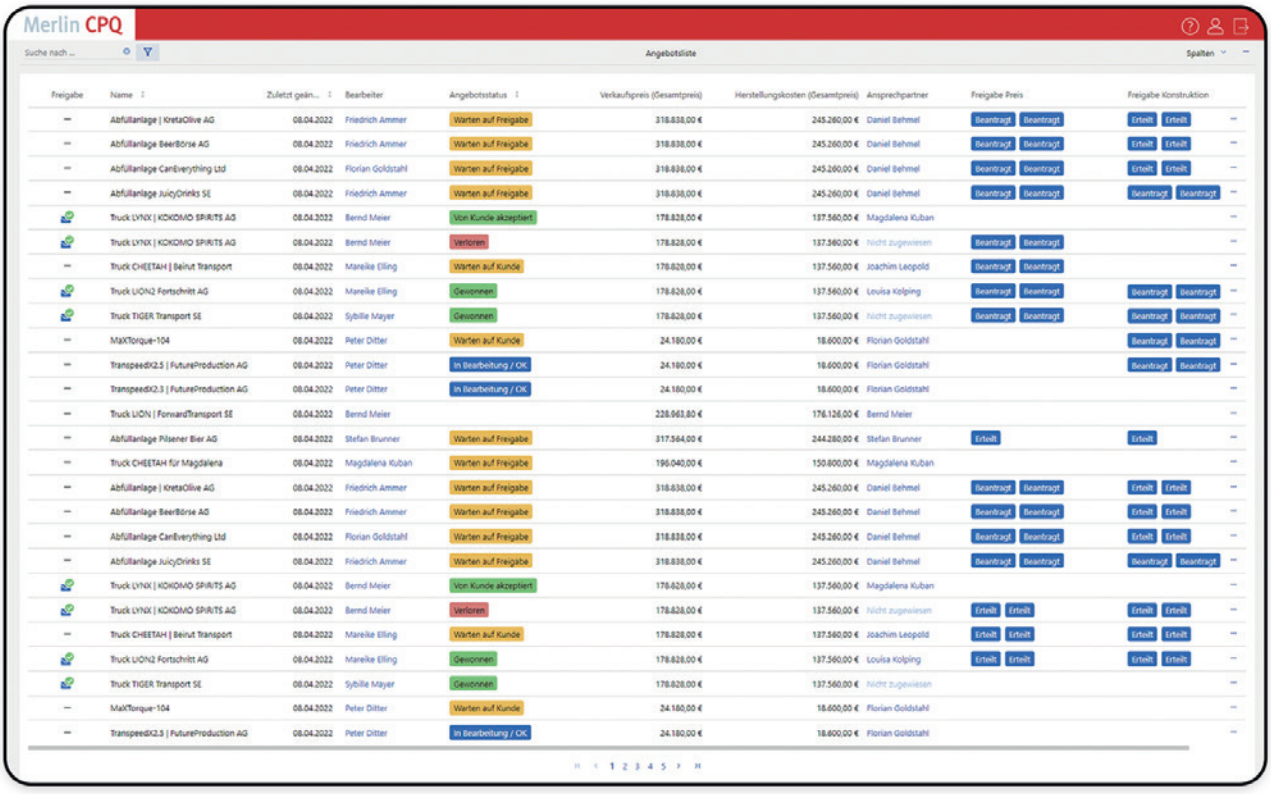
Für jede Konfiguration lässt sich der übergeordnete Angebotsstatus oder der Zustand einzelner frei definierbarer Workflows festlegen.

Modulverknüpfung

Verknüpfen Sie Ihre Merlin-Module und Fachbereiche (z. B. Vertrieb, technische Prüfung, Rechtsabteilung) und starten Sie mit M.Hub in eine zentral gesteuerte kollaborative Arbeit. Maximale Transparenz und automatische Benachrichtigungen an alle relevanten Stakeholder möglich.

Single Source of Truth

M.Model ist die zentrale Datenbasis für verlässliche und transparente Regeln für beteiligte Anwender.



▲ Eine Übersicht über alle Angebote inklusive Status gibt Ihnen die Inbox

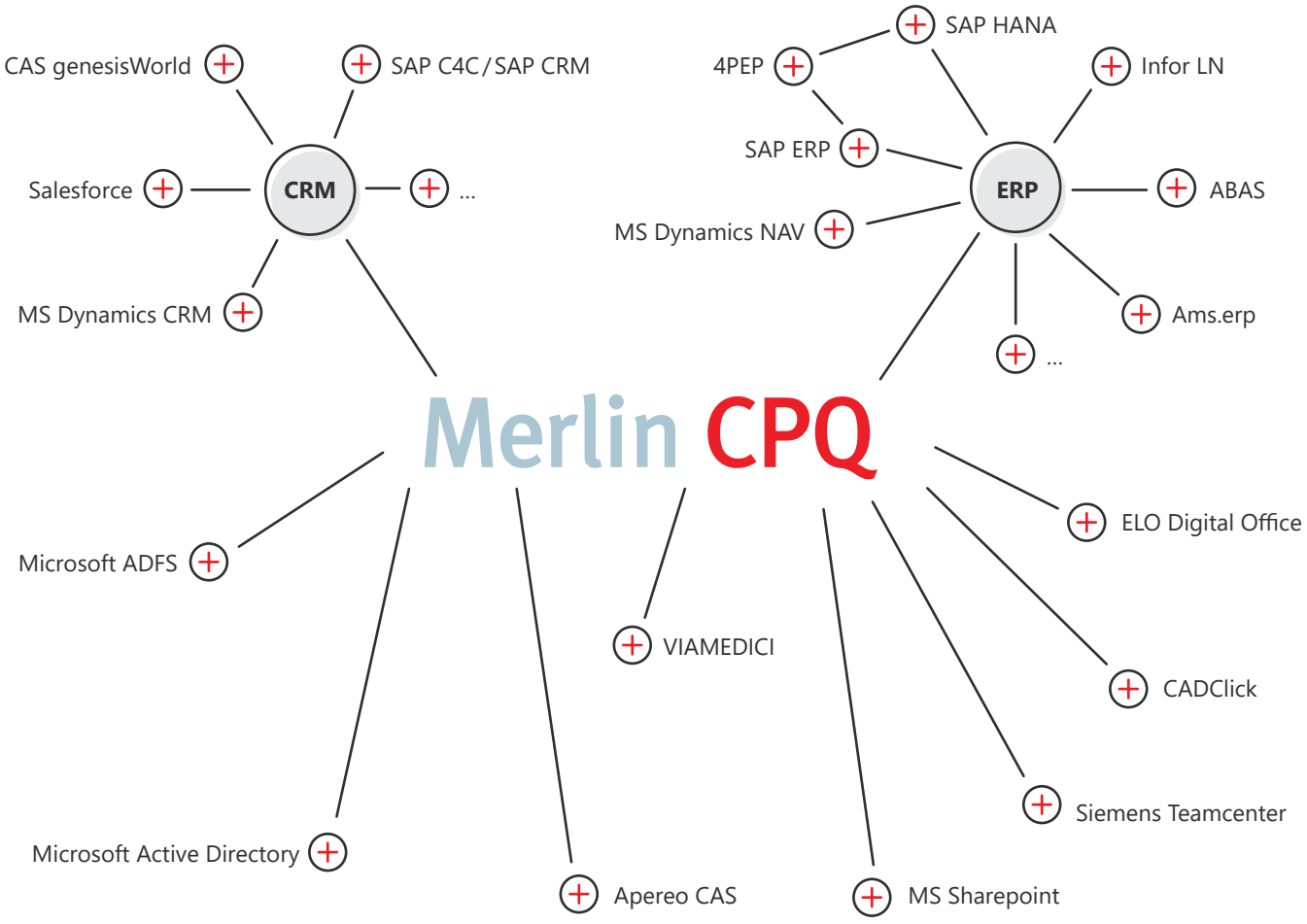
QuoteView

Die QuoteView ist die digitale Variante des Angebotsdokuments. Kommentieren Sie die Konfiguration mit Änderungswünschen über Aktionsbuttons. Der jeweilige Ansprechpartner wird direkt benachrichtigt.

Merlin CPQ als Bindeglied für Ihre branchenspezifischen Schnittstellen

Damit Stammdaten aus z. B. einem ERP-System in die Konfiguration einfließen können, Stücklisten unkompliziert generiert werden und ein reibungsloser After-Sales-Prozess möglich ist, braucht es eine leistungsstarke CPQ-Lösung als Bindeglied zwischen den verschiedenen IT-Systemen.

Merlin CPQ ist dank langjährigem Praxiseinsatz, erprobter Konnektoren und dessen offener Systemarchitektur flexibel anpassbar. Nahtlos können Sie unsere CPQ-Lösung als Stand-alone Variante einsetzen oder in Ihre Systemlandschaft integrieren, um Ihren Datenfluss aus verschiedenen Systemen effizient zusammenzuführen. Mit Partnern entwickelte Standardschnittstellen können einfach eingesetzt und konfiguriert werden.



» Der M.Hub ist absolut interessant für uns. Meiner Meinung nach die logische Konsequenz der Digitalisierung. «

Christian Kühl
Jungheinrich AG

Merlin CPQ weltweit im Einsatz

Ob Großkonzern oder Familienbetrieb – unsere Lösung Merlin CPQ unterstützt Unternehmen täglich beim effizienten Vertrieb komplexer Produkte und Dienstleistungen. Ganz im Sinne von Customer Centricity steht dabei der Kunde im Mittelpunkt aller Touchpoints, Services und Produktentwicklungen. So werden Geschäftsbeziehungen zu starken Partnerschaften und Kunden zu begeisterten Fans.

Weitere Referenzen und Erfolgsgeschichten

KONICA MINOLTA

» Als innovatives Unternehmen setzen wir fortschrittliche Technologien wie den Produktkonfigurator ein, um unseren Kunden individuelle und leistungsfähige Gesamtlösungen anbieten zu können. «

Jörg Bittenbinder,
Produktmanagerin bei Konica Minolta GmbH

Ihr CPQ-Projekt in erfahrenen Händen

Die ersten Schritte zum erfolgreichen Projekt sind eine partnerschaftliche Zusammenarbeit, die Begegnung auf Augenhöhe und eine offene Kommunikation. Wir stellen Ihre branchen- und unternehmensspezifischen Anforderungen in den Mittelpunkt und gestalten eine auf Sie zugeschnittene CPQ-Lösung für Ihren nachhaltigen Unternehmenserfolg.

Mit professioneller Beratung basierend auf langjähriger Erfahrung starten wir gemeinsam Ihr CPQ-Projekt. Wir teilen unser fundiertes Expertenwissen mit Ihren Mitarbeitern für schnelle, erstklassige Arbeitsergebnisse. Und auch über den Projektabschluss hinaus stehen wir Ihnen unterstützend zur Seite und haben stets ein offenes Ohr für Ihre Herausforderungen.

» Die Analyse der Produktwelt ist der erste, wichtige Schritt. Gemeinsam mit unserem Kunden verschaffen wir uns einen Überblick darüber, welche Produktbestandteile, Abhängigkeiten und unternehmensspezifischen Besonderheiten vorliegen. «

Lukas Platzek, Projektleiter Großprojekte bei CAS Merlin

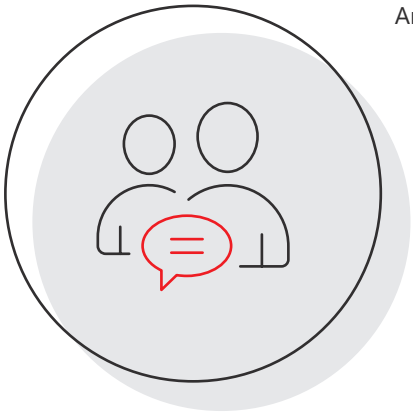
Unser Leistungsspektrum: Kundenorientierter Service nach Bedarf

Konzeption

Wir unterstützen Sie bei der Durchführung von Konzeptprojekten, führen mit Ihnen Visionsworkshops durch und helfen bei der Modularisierung Ihrer Produktwelt und Digitalisierungsstrategie.

Einführung

Wir bieten Ihnen eine qualifizierte Initialschulung, Modellierungssupport nach Bedarf und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten. Mit unserem Experten-Know-how bringen wir umfassendes Wissen für eine optimale Umsetzung Ihrer Anforderungen mit.



Live-Betrieb

Auch nach dem Projektabschluss sind wir für Sie da: Regelmäßige Reviews Ihres Regelwerks und Softwareupdates sichern langfristig die Effizienz Ihrer CPQ-Lösung. Mit unserem umfassenden Schulungs- und Workshopangebot bilden wir Ihre Mitarbeiter bei Bedarf weiter und optimieren Ihr individuelles Merlin CPQ am Puls der Zeit. Dabei steht Ihre Unabhängigkeit als Nutzer für uns an erster Stelle.

Innovationsfreude für CPQ-Lösungen am Puls der Zeit

Wir sind stets in Bewegung und arbeiten konstant an der Weiterentwicklung von Merlin CPQ. Dabei nutzen wir innovative Technologien und Deep Learning, um Unternehmen weltweit bei ihren Herausforderungen zu unterstützen und unsere gemeinsame Zukunft aktiv zu gestalten.

In enger Zusammenarbeit mit dem Innovationsteam CAS Future Labs explorieren wir Markttrends und Technologien aus der Forschungswelt. Mit Leidenschaft für die Zukunft und in Kooperation mit verschiedenen Forschungseinrichtungen, Universitäten, Hochschulen und Partnerunternehmen werden kontinuierlich marktrelevante Innovationen für eine leistungsstarke CPQ-Lösung entwickelt.

Innovationsfelder

Artificial Intelligence & Maschinelles Lernen
Proaktive Empfehlungen heben Ihre Konfigurationserlebnisse auf eine neue Ebene. Mit Künstlicher Intelligenz und Maschinellem Lernen entwickeln wir intelligente Konfigurationsformulare und Recommender-Systeme für eine effizientere Produktmodellierung und -konfiguration weiter.

Lebenszyklusorientiertes Konfigurationsmanagement
Bleiben Sie proaktiv und begeistern Sie Ihre Kunden auch über die Vertriebsphase hinaus. Wir optimieren in agilen Prozessen das lebenszyklusorientierte Konfigurationsmanagement, sodass Sie z. B. relevante Produktweiterentwicklungen rechtzeitig ankündigen können.

Mixed Reality in der Produktkonfiguration
Machen Sie Ihre Produktlösungen für Ihre Kunden erlebbar. Mit Augmented Reality und Virtual Reality visualisieren Sie das Produktverständnis und gestalten den Konfigurationsprozess durch die Verbindung mit der virtuellen Welt zu einem emotionalen Kundenerlebnis.

GreenConfiguration
Nachhaltigkeitsinformationen können in unseren Lösungen mit GreenConfiguration zielgruppengerecht visualisiert werden. Die neu hinzugekommene ökologische Perspektive ermöglicht eine umfassendere Betrachtung und hilft die umweltfreundlichste Produktvariante zu finden.

Nähere Infos zu GreenConfiguration

CAS Merlin
Konfiguration aus Leidenschaft

470+
Mitarbeiter in der CAS Gruppe

35
Jahre erfolgreich

25%
Investitionen in Innovationen vom Umsatz

70%
Eigenkapitalquote gesamt

20Tsd
Merlin CPQ-Anwender

170+
Länder mit Merlin CPQ im Einsatz

Seit über 35 Jahren entwickeln wir erfolgreiche CPQ-Lösungen für Großkunden und KMUs. Wir sind auf die Einführung und Individualisierung von CPQ-Lösungen spezialisiert, um Ihr digitales Variantenmanagement softwaregestützt auf ein neues Level zu heben. Was uns ausmacht? Wir verbinden leistungsstarke Technologien mit emotionalen Beziehungen. Unsere Leidenschaft ist die Vereinfachung und Digitalisierung komplexer Produkte und Services für Ihren nachhaltigen Erfolg.

Wir gestalten die digitale Zukunft aktiv mit: Über 470 Mitgestalter der CAS Software AG entwickeln auf dem CAS Campus und im CAS App Center innovative CPQ- und CRM/XRM-Lösungen für erfolgreiche Unternehmen aus unterschiedlichen Branchen weltweit.

CAS Merlin
A SmartCompany of CAS Software AG

CAS Software AG
CAS-Weg 1 - 5
76131 Karlsruhe

und

CAS Software AG
Luise-Ullrich-Straße 20
80636 München

Telefon: +49 721 9638-901
E-Mail: merlin@cas.de
www.cas-merlin.de

06.22

Software
www.bitmi.de
Bundesverband
IT-Mittelstand
Made in Germany
100%
Service
Qualität
Zukunft

Software
Hosted in
Germany
Bundesverband
IT-Mittelstand e.V.
www.bitmi.de

CAS SOFTWARE