Sellmore Sales-Control

Sage 100 CRM Add-on

Das Add-on

Sie möchten, dass Ihr Vertrieb alle A-Kunden halbjährlich besucht und einmal im Quartal anruft? Kein Problem. Als Vertriebsleiter definieren Sie die Frequenz der Vertriebstätigkeiten, Ihr Sage CRM sorgt mit dem Sellmore Add-on Sales Control für die einwandfreie Planung. Nach dem Abgleich der Eingabe mit den letzten beim Kunden hinterlegten Vertriebsaktivitäten sieht Ihr Vertriebsmitarbeiter beim nächsten Log-in, bis wann er den Kunden wieder angerufen haben muss. So können Termine vorausschauend geplant werden.

Die Hauptfunktionen

- Controlling der Vertriebsaktivitäten für Vertriebsleiter und -mitarbeiter
- Bestimmung der Aktivitätenfrequenz für jeden Kunden des zuständigen Vertriebsmitarbeiters
- Handlungsanweisungen nach Klassifikationen - individuell nach Gebiet, Umsatz, etc. einteilbar
- Festlegen der Zeitabstände, in denen die Aktivitäten erbracht werden müssen
- Übersicht für Vertriebsmitarbeiter mit den für sie geplanten Aktivitäten für ihren Kundenstamm
- Sortierung der Aktivitäten nach Fälligkeit und Überfälligkeit

Sellmore Sales-Control

Für eine effiziente und strategische Steuerung Ihres Vertriebsteams.

Aktion	Aktion 2	Aktion 3	Klassifikation	Anzahl	Firmen	Pro Tag
Demo	Besprechung		A	4	67	1,34
Eingehender Anruf	Ausgehender Anruf		A	6	67	2,01
Eingehende E-Mail	E-Marketing-E-Mail	Ausgehende E-Mail	A	8	67	2,68
Ausgehender Anruf	Eingehender Anruf		B	6	182	5,46
Demo	Besprechung		B	2	182	1,82
Eingehende E-Mail	Ausgehende E-Mail	E-Marketing-E-Mail	B	4	182	3,64
Eingehender Anruf	Ausgehender Anruf		C	3	491	7,37
Eingehende E-Mail	Ausgehende E-Mail	E-Marketing-E-Mail	C	4	491	9,82
Besprechung	Demo		C	1	491	2,46
						Summe: 36,59

Firmenname	Klassifikation	Aktion	Aktion 2	Aktion 3	Anzahl	Tage seit	Tage verbleibend
Symbian Technology plc	C	Eingehender Anruf	Ausgehender Anruf		3	86	34
Symbian Technology plc	C	Eingehende E-Mail	Ausgehende E-Mail	E-Marketing-E-Mail	4		Dringend
Symbian Technology plc	C	Besprechung	Demo		1		Dringend
Everest Software Limited	C	Eingehender Anruf	Ausgehender Anruf		3	99	21
Everest Software Limited	C	Eingehende E-Mail	Ausgehende E-Mail	E-Marketing-E-Mail	4		Dringend
Everest Software Limited	C	Besprechung	Demo		1	78	282

Übersicht der geplanten Aktionen für den ausgewählten Vertriebsmitarbeiter

Stand: Juni 2022

Sellmore GmbH - Nehmen Sie Kontakt mit uns auf.
Tel. + 49 351 89 67 11 - 0 | E-Mail: info@sellmore.de | Wiener Str. 54, 01219 Dresden | www.sellmore.de